



Pitch für Strategiegelgespräch für hochpreisiges Produkt

Angebot für Strategiegelgespräch machen/Pitch:

54. Oder Du kannst die Abkürzung nehmen. Dafür bewirbe Dich für ein kostenloses Strategiegelgespräch mit mir (oder meinem Team)

55. Das Gespräch ist für Menschen gedacht, die unbedingt (was sie wollen), aber nicht wissen, wie sie da hinkommen.

56. In dieser Strategiesession reden wir darüber was deine größten Hürden in der Vergangenheit waren und wie Du sie in der Zukunft überwinden kannst.

57. Danach zeichne ich Dir den Weg auf, was Du als nächstes tun kannst.

58. Ich habe bewusst bewerben gesagt, weil ich mich nicht mit allen treffen kann. Meine Zeit ist begrenzt. (Dann zeige Ihnen wie sie sich bei Dir einen Termin machen können, analog zum Bestellprozess in dem Produkt-Pitch).

59. Nachdem Du Dir einen Termin gemacht hast, bitte ich Dich einen kurzen Fragebogen auszufüllen, um zu schauen, ob ich Dir wirklich helfen kann. Dann bekommst Du von mir eine Zu- oder Absage. (Dann zeige Ihnen wie sie sich bei Dir einen Termin machen können, den Fragebogen ausfüllen, etc, analog zum Bestellprozess in dem Produkt-Pitch).

60. Dein Gesicht groß machen und häufig gestellte Fragen beantworten. Kein Coaching geben, wir wollen die Sehnsucht wecken.